



DARWIN VARGAS



PORTAFOLIO

www.darwinvargas.com

¿Qué es el Coaching?

El coaching es un sistema de preguntas por el cual el Coach (Profesional) ayuda al coachee (Cliente) a sacar lo mejor de si mismo.

El acompañamiento a una persona o equipo a partir de sus necesidades profesionales para el desarrollo de su potencial y de sus conocimientos para identificarlos y optimizarlos.

En nuestros programas de Coaching te ayudaremos a descubrir y potencializar TUS verdaderas fortalezas y habilidades llevando su vocación al máximo nivel.

Nuestros Talleres

- Trabajo en equipo
- Ventas consultivas
- Manejo de objeciones
- CER+MAS(Programa de Ventas)
- SEPAC(Programa de Excelencia en Servicio al Cliente)
- Cierres efectivos de ventas
- Marketing Internacional
- Negociaciones efectivas
- Técnicas de ventas
- Mindmarketing
- Maximiza tu potencial
- Neuroliderazgo e influencia
- Herramientas de coaching
- Comunicación Efectiva y Asertiva
- Inteligencia Emocional
- Administración del Tiempo y Productividad
- Presentaciones de Alto Impacto
- Desarrollo de Habilidades Gerenciales
- Branding personal
- Employer Branding
- Gestión por Competencias
- Entrevistas Efectivas
- Entrenamiento para conferencistas
- Oratoria internacional
- Equipos de trabajo de alto rendimiento
- Administración del Tiempo
- Reuniones Efectivas
- Formador de Formadores
- Establecimiento de metas
- Certificación internacional DISC ADEP DIAV
- Certificación Internacional RH Manager
- Coaching Ejecutivo
- Coaching Comercial
- Coaching de liderazgo
- Liderazgo
- Las vacas no dan leche



Programas de Liderazgo

Desarrollamos a nivel personal y empresarial programas de liderazgo con talleres prácticos, Almuerzo y aprende, Mentores Maestros, ejercicios, y conferencias enfocadas a potenciar el liderazgo, nuestros programas son Virtuales o Presenciales.

Contamos con diferentes programas en distintos niveles de liderazgo, desde que inicia el proceso de liderazgo hasta niveles más avanzados, cada uno de estos programas ajustados a sus necesidades personales y empresariales, liderazgo femenino, empoderamiento empresarial entre otros muchos.

Leyes básicas del liderazgo

Ser capitán del barco, presidente de un país, jefe de la tribu o director de ventas... ¡Muchos hemos querido serlo o hemos soñado con serlo! Y principalmente por la errónea idea de que ser el líder atribuye beneficios, libertad y poder, cuando en realidad un buen liderazgo conlleva sacrificio y mucha, mucha responsabilidad. Que error abrazar un puesto de liderazgo a través del ego (cosa que suele pasar muchos en ventas). Un puesto de liderazgo se debe de abrazar a través de las ganas de aprender, ayudar a los demás y crecer junto a una empresa. Un líder no es mejor que la gente de su equipo, sólo tienes tareas, responsabilidades y una visión diferente que debe incluir el crecimiento de todos.

Descubre tu sueño y ve por tus metas

Es una herramienta excepcional para determinar si sus sueños están realmente al alcance, te desafía a seguir la incesante búsqueda de sus sueños ofreciendo estrategias concretas y realistas para lograr el éxito y alcanzar los sueños de uno, Lo que separa a este taller de todas las otras guías profesionales es una prueba rápida y concentrada para ayudar a los asistentes a determinar la posibilidad de tener éxito en lograr sus metas específicas.

Mis primeros pasos en el liderazgo

Es un taller donde se puede sentir como si fuera un programa individual de liderazgo. Ofrece lo mejor de lo mejor, las lecciones probadas y veraces que nadie antes te habían compartido.

Desarrolla el poder de tu influencia

Con influencia, usted puede lograr el éxito en el hogar, el trabajo, y en toda área de la vida. Cualquiera que sea su vocación o aspiración, usted puede aumentar el impacto que tiene sobre los demás al convertirse en una persona de influencia. Ya sea que desde crear un negocio, fortalecer a sus hijos, o alcanzar al mundo, usted puede lograrlo elevando su nivel de influencia en la vida de los demás.

Potencializa y desarrolla tu crecimiento como líder

Nuestro taller te permitirá conocer las leyes, del crecimiento personal, aprenderás a utilizarlas a tu favor para que aceleres en tu crecimiento tus resultados de excelencia y éxito. Tu felicidad depende de alcanzar tu máximo potencial. Realizar pequeños cambios en tu vida que te llevan al progreso. Si tomas estos pasos, alcanzarás tu potencial.

¿Cómo ser un éxito real?

El éxito no es un destino. Es un proceso, una estrategia permanente de la construcción de fortalezas, minimizar las debilidades, y centrándose en la gente y los puntos de vida que son más importantes. En Cómo ser un VERDADERO éxito, Este taller le ayudará a entender las claves que necesita para triunfar en la vida. Si usted es un funcionario público o a un ejecutivo de empresa, va a lograr grandes cosas por comprender cuatro éxitos muy importantes crear áreas: Relaciones, Equipamiento, Actitud y Liderazgo.

Relaciones poderosas de los líderes del siglo XXI

“Solo Una Cosa se Interpone Entre Tú y el Éxito. No es Cuestión de Experiencia. Ni Tampoco de Talento”. En este taller aprenderás cómo relacionarte (conectarte) con las personas. Y aunque parezca que algunos individuos han nacido con esta habilidad, la realidad es que cualquier persona es capaz de aprender cómo hacer de cada contacto una oportunidad para establecer una conexión poderosa, La habilidad de poderte relacionar con las personas es un factor principal determinante para poder alcanzar tu máximo potencial. ¡No es ningún secreto! Saber cómo relacionarte con las personas es una habilidad que puedes aprender y aplicar a tus relaciones personales, profesionales y familiares – ¡y puedes comenzar ahora mismo, tomando este curso!

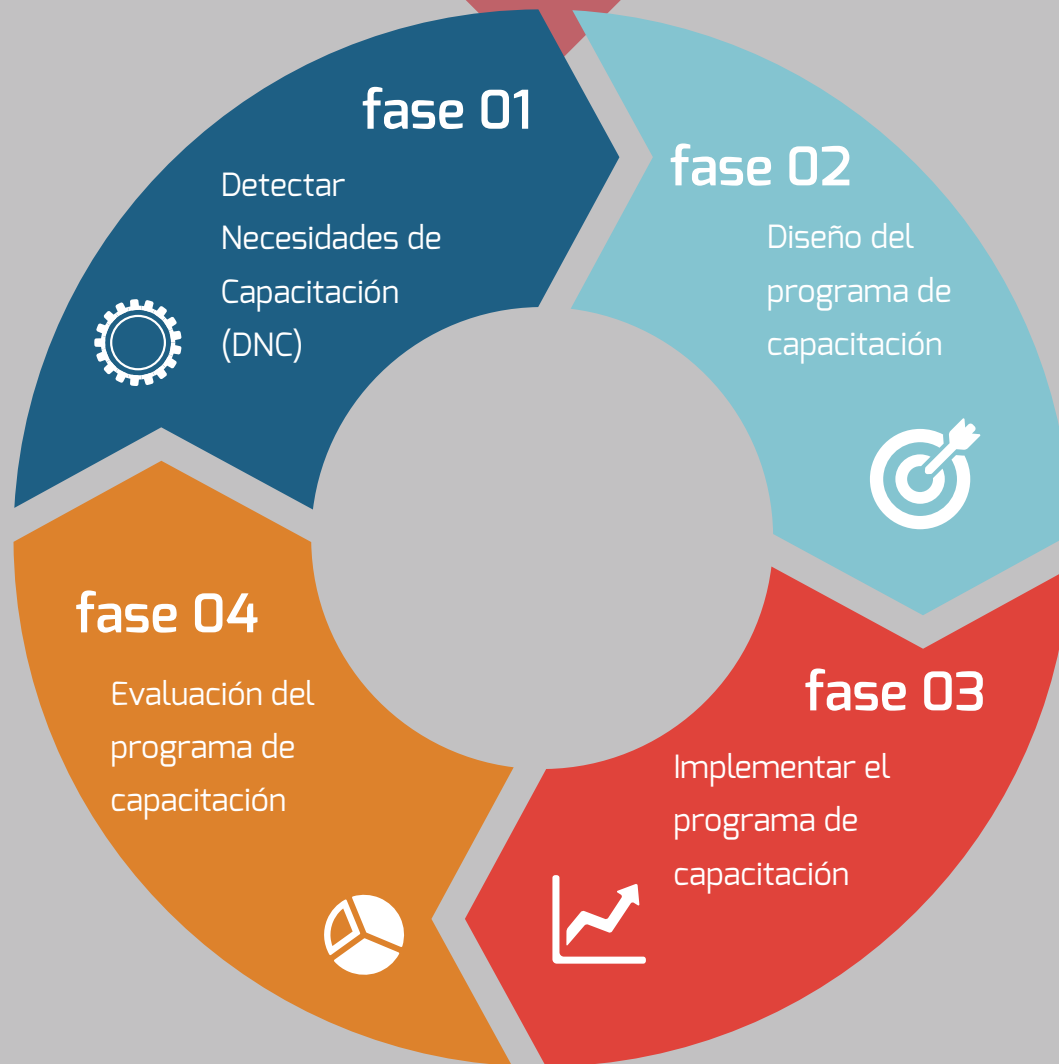
Liderazgo para jóvenes

YouthMAX, es un evento de liderazgo juvenil diseñado para ofrecer a los jóvenes de hoy herramientas prácticas e ideas para ayudarles a navegar la vida. El Enfoque YouthMAX se enfoca en cuatro temas clave: Ponte de Pie y se Tomado en Cuenta (Detener el Acoso o Intimidación), El Fracaso Como Parte del Camino al Éxito, Desarrollar una Imagen Personal Positiva y Formar el Carácter Personal.

Certificación internacional disc adep/ diav y pruebas psicométricas

- ✓ Identificar el propio modo de comportamiento.
- ✓ Comparar el propio modo con el de los otros miembros del equipo o colaboradores.
- ✓ Aprender a desarrollar más abiertas y efectivas relaciones entre equipos y departamentos.
- ✓ Mejorar el potencial y desarrollar planes de acción para lograr metas.
- ✓ Descubrir puntos clave para perfeccionar el desempeño.
- ✓ Desarrollar la comunicación y las relaciones interpersonales.
- ✓ Mejorar la gestión y desempeño de sus colaboradores.
- ✓ Medir el clima organizacional.
- ✓ Mejorar la eficiencia y alineamiento de sus equipos.





Algunos de mis clientes

- Welquem de colombia
- Fianzas de colombia
- Can west
- Fundación amanecer
- Protecsa sa
- Bavaria
- Cámara de comercio de casanare
- Procolombia
- Domicity marketing group
- Rappi
- Asocoldro
- Conalonjas
- Wally wash
- Servientrega
- Ecopetrol
- Creser potencial humano
- Cingular
- Grupo recordar
- Sena
- Cámara de comercio de sogamoso
- Cámara de comercio de villavicencio
- Soldicom
- Cámara de comercio de la guajira
- Mps partners
- Chr hansen perù
- Multivex costa rica
- Coseg ltda
- Cámara de comercio de cucuta
- Fuller pinto
- Burson masteller
- Entre otros...

Testimonios

"En mis sesiones de coaching no sólo descubrí el origen de algunas circunstancias a mi alrededor, sino que también pude encontrar potencial y habilidades que llevadas a la práctica me facilitaron el logro de metas y objetivos"

-Cesar Pazos - Abogado - Bogotá (Colombia)

"Y de repente empecé a ver algo grande y de influencia en mi vida cuando el coaching me ayudó a acercarme a la cima. Llegó a mi vida después de un período en el cual no encontraba clara mi visión y en poco tiempo me mostró como decidir y soñar"

-Gina Morales - Mianstream Global sales Director Latin America - Miami (EEUU)

"El haber estado en el proceso de Coaching , me ha llevado al resultado esperado... ¡¡a la ACCIÓN!! Por mucho tiempo tuve pensamientos grandes en mi cabeza, pero resultados pequeños en mi bienestar por que me bloqueaba ante una serie de temores generados por mis propios pensamientos limitantes. Hoy actúo entendiendo mi proceso, enfrento mis miedos y actúo".

Pierangely Fandiño - Fisioterapeuta especialista en Reeducción Postural Global de laUniversidad de Saint Moint de Francia - Pereira (Colombia)



DARWIN VARGAS



Especialización en Gerencia de Mercadeo

Especialización en Alta Gerencia

MBA en Administración y Negocios

International Speaker and Coach : Ventas - Liderazgo - Branding Personal -Employer Branding - Emprendimiento - Negociación Internacional - Motivación -Servicio al Cliente - Trabajo en Equipo - Crecimiento Personal.

Me desempeñé en empresas como Laboratorios Genfar, Unilever, Johnson & Johnson, Disa S.A, Chevrolet, Logistic & Business Group, Seguros Bolívar.

Catedrático de Finanzas Internacionales, Marketing, Liderazgo, Comercio Internacional, Logística en diferentes universidades.

Certificador DISC/DIAV-ADEP - Coach y Formador de Formadores
Certificado de la Asociación Iberoamericana de Formación y Certificación.

Socio fundador del Equipo de John Maxwell, Coach, Teacher and Speaker

CONTACTO

COLOMBIA - PANAMÁ - COSTA RICA - PERÚ - BOLIVIA -
ECUADOR - EEUU - MÉXICO



+57 321 4923410

Contacto@darwinvargas.com
www.darwinvargas.com



The JOHN MAXWELL **Team**



DARWIN VARGAS